

Назва дисципліни	2-D8-09 Торгівельне право / Trade law
Рекомендується для галузі знань (спеціальності, освітньої програми)	Для спеціальностей усіх галузей знань
Кафедра	Кафедра цивільного, трудового та господарського права
П.І.П. НПП (за можливості)	Проф ., д-р юрид. наук Марченко О.В.
Рівень ВО	другий (магістерський) рівень
Курс (на якому буде викладатись)	1курс, 1-2 семестри
Мова викладання	українська
Пререквізити ⁴ (передумови вивчення дисципліни)	базові знання з права
Що буде вивчатися	Нормативна база з питань порядку укладення, зміни та припинення торговельних угод, здійснення певних різновидів торговельної діяльності та у сфері відповідальності учасників торговельних правовідносин . Недобросовісна конкуренція та захист прав споживачів .
Чому це цікаво/треба вивчати	Вивчення дисципліни дозволить сформувати систему знань та практичних навичок для створення власної справи, організації та управління підприємницькою діяльністю на ринку товарів та послуг у сфері торговельного підприємництва, професійних компетентностей для вирішення проблем бізнесу та підвищення конкурентоспроможності фахівців торговельної сфери .
Перелік тем дисципліни	Тема1. Поняття та система торговельного права . Тема 2. Суб'єкти торговельного права . Тема 3. Об'єкти торговельного права . Тема 4. Ліцензування торговельної діяльності . Тема 5. Торговельне представництво . Тема 6. Торговельні угоди . Тема 7. Основні види внутрішньої торгівлі . Тема 8. Правове регулювання роздрібної торгівлі продовольчими товарами . Тема 9. Правове регулювання роздрібної торгівлі непродовольчими товарами . Тема 10. Форми організації ринка .

	Тема 11. Правове регулювання обліку торговельних угод . Тема 12. Захист прав споживачів . Тема 13. Конкуренція та антимонопольне регулювання у торговельній діяльності . Тема 14. Практика розгляду спорів щодо торговельних угод .
Як можна користуватися набутими знаннями і уміннями (компетентності)	Здатність визначати належні та прийнятні для юридичного аналізу факти; здатність до консультування з правових питань щодо здійснення торговельної діяльності різних видів, можливих способів захисту прав та інтересів клієнтів .
Очікувані результати навчання	Вміти вирізняти важливі риси окремих торговельних договорів, виокремлювати з текстів договорів найважливіші моменти, що можуть впливати на майновий стан сторін договору у разі невиконання або порушення умов виконання торговельних договорів . Вміти захищати порушені права споживачів . Давати короткий висновок щодо окремих фактичних обставин з достатньою обґрунтованістю . Розумітися на питаннях ліцензування окремих видів торговельної діяльності та веденню обліку торговельних угод . Надавати консультації щодо здійснення торговельного представництва .
Інформаційне забезпечення	Підручники, методичні вказівки до семінарських занять, презентації, схеми
Види навчальних занять (лекції, практичні, семінарські, лабораторні заняття тощо)	Лекції, семінарські заняття .
Вид семестрового контролю	Диференційований залік
Максимальна кількість здобувачів	Необмежена